

Der Bedarf an immer größeren Bandbreiten und Übertragungsgeschwindigkeiten bis zum Endkunden sowie die Vorteile und Nutzen der Glasfaser sind unbestritten. Aber wenn die dafür nötigen Investitionen nur kurzfristig betrachtet werden „geht die Rechnung nicht auf“. Glasfaser wertet einen Standort auf und zieht neue Einwohner und Firmen an, unterstreicht das Image eines Anbieters als modern, innovativ und Umweltbewusst. Nebst dem, dass Glasfaser Wohneigentum wertvoller macht sind vor allem auch die technischen Vorteile wichtig um diese „Investition in Ihre Zukunft“ zu rechtfertigen. Die Langlebigkeit und Kompatibilität mit allen gängigen und zukünftigen Technologiestandards gibt Ihrer Investition Sicherheit und Nachhaltigkeit.

Machen anstatt nur darüber sprechen.... ist unsere Devise... aber Gezielt und systematisch !

Wer zuerst kommt „malt zuerst“ und sichert sich den Kunden

Energiewerke und Telekom rüsten auf. Diverse Kabelunternehmen sind sich noch nicht schlüssig ob und wann Sie den Schritt Richtung Glasfaserausbau machen. Etliche Pilotprojekte wurden durchgeführt und die strategisch ausgerichteten KNU's haben die Opportunität gewittert, sich den Markt für sich zu entwickeln und geben Vollgas.

Jedermann kann sich einen Teil des



Kuchens noch sichern...Heute mit entsprechenden Investitionen, Morgen nur mit entsprechenden Kosten...denn aufholen und abgeworbene Kunden zurückgewinnen kostet wesentlich mehr.

„Den Ball im Fluge übernehmen“

Im Sinne der diesjährigen Fussballweltmeisterschaft welche nebst dem Bierkonsum auch die Nachfrage von TV- und Internetdienste (Digital TV, VoD, Livestreaming, Downloads und weit mehr) entsprechend beeinflussen

wird, geben wir den Ball an Sie weiter. Ob Sie diesen „im Fluge“ annehmen oder lieber „am Boden bleiben“ ist Ihre Entscheidung. Wir stehen Ihnen zur Verfügung um für Sie eine kostenlose Beratung über die Entwicklungsmöglichkeiten Ihres HFC-Netzwerkes vorzustellen.

Proaktiv agieren, effizient aber vor allem nachhaltig

Kabel BW, hat es verstanden den Markt proaktiv zu entwickeln, die Kooperation mit Gemeinden und EW's zu suchen. Der Erfolg zeigt sich in den entsprechenden Geschäftszahlen und Kundenzuwachsraten. Nun ist Effizienz & Nachhaltigkeit entscheidend um den Erfolg aufrecht zu erhalten. Nachhaltigkeit verlangt Flexibilität um bei wechselnden Bedingungen oder sich ergebenden Gelegenheiten, schnell reagieren zu können damit Sie Wettbewerbsfähig bleiben.

„ Nachhaltigkeit verlangt Flexibilität um Wettbewerbsfähig zu bleiben“

Flexibilität wiederum ist nicht mit einer billigen Lösung zu erreichen sondern über ein durchgehendes Konzept welches seine Vorteile und Wirtschaftlichkeit durch Einsparungen in verschiedenen Ebenen in mittel und langfristiger Zeit hervorbringt und sich nicht nur auf Investitionsebene kostengünstig präsentiert.

EMC hat in 2009 die ersten Pilotprojekte mit Kabel BW erfolgreich in Betrieb genommen. Der nächste Schritt ist es nun eine Lösung zu liefern um verschiedenste Netzkonfiguration realisieren zu können basierend auf der ein und derselben Plattform. Ob wir das hinbekommen haben, finden Sie spätestens auf der ANGA in Köln, auf unserem Stand heraus (Halle 10.2 / J57).

Ebenso an der diesjährigen ANGA werden wir die FTTH Box – CATV vorstellen. Diese Box stellt eine klevre Lösung dar damit Kabelunternehmen sehr effizient „Fiber to the Home“ realisieren können. Basierend auf dem Konzept von Diamond in der Schweiz und mit dem Know How in aktiver Systemtechnik von EMC ergänzt, beinhaltet die Box die „EMC Fiberdose – CATV“ mit einem 4-fasrigen LWL-Kabel bestückt um den Kabelunternehmen eine praxisorientierte

und Heute einsetzbare Lösung anzubieten. Diese Lösung entspricht somit einem vorkonfektioniertem Micro Node, in Form einer koaxialen Dose, zweigetauglich und kompatibel mit DOCSIS 3.0.



FTTH Box – CATV Fiberdose NHP-0007

Praxisorientierte, kompakte und stabile Lösungen

Europa ist vielfältig und so auch die regionalen Kabelnetzunternehmen. Und genau wie die technische und strukturelle Vielfältigkeit der Netze eine Tatsache ist genauso vielfältig sind die Lösungen. Eine der Systemplattformen welche wir an der ANGA 2010 präsentieren, ist Ihren Bedürfnissen entsprechend modular konfigurierbar und kann durch dessen Skalierbarkeit flexibel erweitert werden (von 24 bis 192 Linien oder Gebäude). Die Systemplattform NHC-1000 erlaubt das zu erschliessende Gebiet sowohl optisch als auch koaxial an Ihr HFC-Netz anzubinden.

Ob Neubau oder ländliche Gebiete

Sie können bestehende oder neue Netzgebiete mit demselben Konzept realisieren. Die Koaxiale Anbindung kann vor allem für die Anbindung von abgelegenen oder ländlichen Gebieten eine kosteneffiziente Lösung darstellen. Ebenso interessant kann die Möglichkeit sein mittels der gleichen Plattform und in Kombination mit WDM-Technik mehrere PoP's zu verbinden und so fast 400 Linien über wenige Faser optisch anzubinden, dort wo Knappheit an Glasfaser besteht.

Weitere Details und Antworten auf Ihre Lösungssuche, lesen Sie in unserer „EMC & Market NEWS“ sowie den „EMC – ANGA NEWS“. Aber noch besser, kommen Sie auf unseren Stand vorbei und wir zeigen Ihnen die Möglichkeiten um Ihr HFC-Netz „Schritt um Schritt“ in ein „Next Generation Network“ weiter zu entwickeln.